

16.02.2022

**ANKARA
TİCARET BORSASI
Basın Bürosu**

GÜNLÜK BASIN ÖZETLERİ

**16 Şubat 2022
Çarşamba**

16.02.2022

RESMÎ GAZETE’DE BUGÜN

16 Şubat 2022 Çarşamba

YÜRÜTME VE İDARE BÖLÜMÜ YÖNETMELİKLER

- Selçuk Üniversitesi Sağlık Uygulama ve Araştırma Merkezi Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik
- Trakya Üniversitesi Lisansüstü Eğitim ve Öğretim Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik

Gübreyi yüzde 30 ucuzlattı ama talepleri 'ileri' tarihe erteliyor

Piyasadan yaklaşık yüzde 30 daha ucuz gübre satacağını açıklayan Tarım Kredi, gelen talepleri 'ürün yok' gerekçesiyle ileri tarihe erteletiyor.



Eray ŞEN

Çiftçiler, Tarım Kredi Kooperatifleri'nin (TKK) fiyatını yüzde 30 indirdiği gübrenin alımında sıkıntı yaşıyor. Antakya Ziraat Odası Başkanı Mehmet Muzaff er Okay fiyatı düşen üre gübresini almak isteyen çiftçilere 'ürün yok' denilerek, ileri bir tarih verildiğini söyledi. Gübre piyasasındaki gelişmeleri değerlendiren Adana Çiftçiler Birliği Başkanı Mutlu Doğru fiyat indiriminin olumlu ancak yetersiz olduğunu vurgularken, Adana Yüreğir İlçe Ziraat Odası Başkanı Mehmet Akın Doğan ise daha da artar endişesiyle yüksek fiyattan gübre alanların zarar ettiğini söyledi.

Tarım Kredi Kooperatifleri Genel Müdürlüğü'nün 14 Şubat'tan geçerli olmak üzere ortalama yüzde 30'luk indirimle üre gübresini 9 bin 200, 20.20 taban gübresini 6 bin 100, çay gübresini ise 7 bin 500 liradan satacağını açıklamasının ardından, tarım sektöründe yaşanan 'nispi rahatlama' kısa sürdü. Tarım Kredi'den almak istedikleri üre gübresini 'mal yok' gerekçesiyle alamayan üreticiler, hafta sonuna doğru gübre verileceğinin söylendiğini ifade ettiler.

Antakya Ziraat Odası Başkanı Mehmet Muzaffer Okay, "Fiyat indirimini olumlu karşılıyoruz, ne kadar inerse o kadar iyi ama ellerinde ürün yok. Tarım Kredi şu anda mal veremiyor. Ben bugün (14 Şubat) konuştum, üre gübresi istedim, hafta sonuna doğru geleceğini söylüyorlar" dedi. Fiyat indirimi yapılan diğer ürünlerden taban

gübresinin ise şu anda zamanı olmadığını, mart sonu-nisan başında mısır ve pamuk ekimlerinde kullanmak gerekeceğini ifade eden Okay, “Şu anda buğdayın üst gübre zamanı, bunun için de üre gerekiyor, fiyatını 9 bin 200 liraya çektiler ama henüz isteyenlere veremediler. Bu orada yurt dışında doğalgaza yüzde 12 zam geldiğini, bunun sonucunda üre fiyatının da artacağını duyuyoruz. Nitekim İGSAŞ 9 bin 300 liradan 9 bin 500 liraya çıkmış, bunun devamı gelebilir” diye konuştu. Ürenin fiyatının geçen yıldan bu yıla yüzde 300’ün üzerinde atış gösterdiğini dile getiren Okay, “Çiftçi yüksek fiyat nedeniyle bu yıl taban gübresini zaten kullanmadı. Normalde bizim bölgede buğdayda kardeşlenmeden önce ve sonra olmak üzere, biri ocak sonunda, diğeri şubat sonunda iki kez gübre atılır. Şimdi ise ortalama bir tarih belirleyip bir kez atım yapıyor” dedi.

“İndirimin zamanlaması iyi oldu”

Türkiye’nin tarım havzalarından Çukurova’daki durumu açıklayan Adana Çiftçiler Birliği Başkanı Mutlu Doğru “Geçen seneden bugüne yüzde 400 artan gübre fiyatlarında yüzde 30’luk indirim yeterli değil ama yine de olumlu” diye konuştu. Tarım Kredi’nin indirimi ile ürenin 12 bin 500 liradan 9 bin 200 liraya düştüğünü söyleyen Doğru, şunları söyledi: “Buğday ve arpada üst gübresi atım zamanı, yüzde 30’luk indirim çiftçinin cebinde kalacak. Bölgemizde şu anda buğdayın üst gübresi atılıyor, narenciyede gübre atım dönemindeyiz, bunlar açısından fiyat indirimi iyi oldu. Taban gübresindeki indirim de nisan ayından itibaren ekilmeye başlanacak mısır, pamuk, ay çiçeği, yazlık sebze meyve gibi ürünler açısından olumlu. Ama bunlar yeterli değil.”

“14 BİN LİRADAN ALANLAR ZARAR ETTİ”

Adana’nın Yüreğir İlçe Ziraat Odası Başkanı Mehmet Akın Doğan ise gelişmeleri şöyle yorumladı: Gübre fiyatları düştü ama henüz makul seviyeye gelmedi. Çünkü geçen yıl üre fiyatı 2 bin 500 lirayken, şu anda indirimli hali olan 9 bin 200 lira halen yüksek. Çiftçinin yüzde 60’a yakını, fiyatlar daha fazla yükselir diye korktu, gübresini 14 bin liradan aldı ve şu anda zarar etmiş durumdadır. Kalanlar ise zaten yüksek fiyat nedeniyle gübre alamamıştı. Tarımdaki diğer girdilere bakarsak, ot ilacına yüzde 300, elektrik, tohum gibi girdilere ortalama yüzde 100 zam geldi ama gübredeki artış diğer tarımsal girdilere göre çok fazla. Şimdi fiyat 9 bin 200 liraya indirdiler, yani bir şekilde ölümü gösterip sıtmaya razı etme durumu.”

Buğdayda Rusya etkisi

Rusya-Ukrayna geriliminin arza zarar vereceği endişesiyle önceki 2 gün yükselen buğday fiyatları iki ülke arasında tansiyonu azaltma çabalarıyla düşüşe geçti.



Buğday fiyatları düşüşe geçti.

ABD’li yetkililer Rusya’nın her an Ukrayna’ya saldırabileceğini belirtirken Moskova bu iddiaları reddetti. Vadeli buğday kontratları Chicago’da yüzde 1.1 düştü. Rusya ve Ukrayna küresel tahıl ticaretinin önemli oyuncularını arasında yer alıyor.

Önceki 2 gün fiyatlar arzın düşeceği ve küresel talebin artacağı beklentisiyle yükselmişti.

Mayıs vadeli buğday fiyatları bushel başına yüzde 1 düşüşle 7.97 dolardan işlem gördü. Mayıs vadeli mısır yüzde 0.5, soya fasulyesi fiyatları da yüzde 0.3 geriledi.

TMO 255 bin ton yemlik arpa ithalatı için ihale açtı

Toprak Mahsulleri Ofisi 255 bin tonluk yemlik arpa için ithalat ihalesine çıktı. Teklifler 22 Şubat tarihine kadar toplanacak.



Toprak Mahsulleri Ofisi (TMO) hububat ithalatı çalışmalarına devam ediyor.

Toprak Mahsulleri Ofisi (TMO), yaklaşık 255 bin ton yemlik arpa alımı için ithalat ihalesi açtı.

Bloomberg'e konuşan kaynaklar, ihale kapsamında 22 Şubat'a kadar teklif toplanacağını belirtti.

Teslimatların 1-31 Mart tarihleri arasında 25 bin ton Derince, 75 biner ton İskenderun ve Mersin, 50 bin ton Samsun ve 30 bin ton olarak Trabzon limanlarına yapılması öngörülüyor.

Kasaplar Federasyonu Başkanı: KDV indirimi kalıcı olmalı

Türkiye Kasaplar Federasyonu Başkanı Fazlı Yalçındağ maliyetlerin çok yükseldiğini, katma değer vergisinde yapılan indirimin kalıcı olması gerektiğini söyledi.



Türkiye Kasaplar Federasyonu Başkanı Fazlı Yalçındağ KDV indiriminin kırmızı ve beyaz et fiyatlarına etkilerini değerlendirdi.

Bloomberg HT’de yayınlanan Akıllı Tarım programına konuk olan Yalçındağ, işletme maliyetlerinin çok yükseldiği bu dönemde katma değer vergisi yükünün yüzde 1’e indirilmesiyle sektörün nefes alacağını belirtti. Yalçındağ, indirimin gelecek zamların göğüslenmesinde bir nebze yardımcı olacağını altını çizdi.

Yakın zamanda 3 liralık gelen zammı bile yansıtmamaya çalıştıklarını ama her alanda zam ile karşılaştıklarını söyleyen Yalçındağ, vatandaşın satın alma gücünün yarı yarıya azaldığını da sözlerine ekledi.

13 tarımsal kalkınma kooperatifinden e-ticarete işbirliği protokolü



Birleşmiş Milletler Gıda ve Tarım Örgütü (FAO) destekli 13 tarımsal kalkınma kooperatifi, e-ticaret konusunda işbirliği protokolü imzaladı. 'HepYerinden' markası altında bir araya gelecek olan kooperatifler, tüm alanlarda ortak stratejiler geliştirerek dijital pazar kuracak.

Avrupa Birliği finansmanı ile hayata geçirilen 'Sosyoekonomik Entegrasyonun Desteklenmesi ve Geçim Sağlama İmkanlarının Yaratılması Aracılığıyla Türkiye'de Geçici Koruma Altındaki Suriyeliler ile Ev Sahibi Toplulukların Dayanıklılığının Geliştirilmesi Projesi' kapsamında kurulan kooperatiflerin temsilcileri, İzmir'de bir araya geldi.

Birleşmiş Milletler Gıda ve Tarım Örgütü'nün (FAO), Tarım ve Orman Bakanlığı ve Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı ile ortaklaşa yürüttüğü proje kapsamında Adana, Bursa, İzmir, Hatay, Gaziantep, Kilis, Manisa, Kahramanmaraş, Şanlıurfa, Van'da bulunan 13 kooperatif temsilcisi, FAO uzmanları ve hukuk danışmanları rehberliğiyle hazırlanan Kooperatifler E-Ticaret İş birliği Protokolü'nü imzaladı.

Proje kapsamında kooperatifler, 'HepYerinden' markası altında bir araya gelecek. Kooperatifler, tüm alanlarda ortak stratejiler geliştirerek, dijital pazar kuracak.

“Yenilikçi bir uygulamayı daha kazandırmayı hedefliyoruz”

Tarım İl Müdürü Mustafa Özen, imza töreninde yaptığı konuşmada, tarım sektörünün ileriye gitmesi için hayata geçirilen projeleri çok önemsediklerini belirterek, “Güzel projelere imza atıyoruz. FAO ile yapılan projeler de çok kıymetli.” ifadelerini kullandı.

FAO Türkiye Temsilci Yardımcısı Ayşegül Selışık, ise sürdürülebilir tarımsal kalkınmada kadın istihdamının çok önemli olduğuna dikkat çekti. Tarımsal kalkınmada kadın istihdamı için iş birliklerinin de önemine değinen Selışık, şunları kaydetti: “Kooperatifçiliğin geçici koruma altındaki Suriyelilerin sosyal ve ekonomik hayata entegrasyonu konusunda da büyük bir etkisi var. 'HepYerinden' markasıyla tüm kooperatiflerin kendi yöneteceği ve koordine edeceği E-Ticaret Platformu'nun oluşması için yol göstericilik yapıyoruz. Kooperatiflerin bir araya gelerek somut ihtiyaçlar ve işler odağında resmi iş birlikleri kurmasını öneriyoruz. Bu kapsamda hazırladığımız Kooperatifler E-Ticaret İş Birliği Protokolü ile yenilikçi bir uygulamayı daha kazandırmayı hedefliyoruz.”

TOBB'dan KOBİ'lere ABD'ye e-ihracat yapma imkanı

TOBB ve Amerikan Şirketler Derneği, KOBİ'lerin ABD'ye e-ihracat yapabilmelerine destek verebilmek amacıyla işbirliğine gitti. İşbirliği kapsamında seçilecek firmalara mentorluk hizmeti verilecek.



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ile Amerikan Şirketler Derneği (AmCham Turkey) iş birliğiyle, seçilen firmalara mentorluk hizmeti verilecek ve bu firmalar ABD'ye e-ihracat yapma imkanı bulacak.

UPS'nin de desteğiyle başvuru yapan firmalar arasından seçilecek şirketler mentorlarla eşleştirilecek. Firmalarla birlikte pazar analizi yapılacak ve bunların ilk defa ABD pazarına e-ihracat yapması sağlanacak.

Projeye göre, öncelikli sektörlerde potansiyel firmalar belirlenecek. Bu firmalara ABD pazarına e-ihracat süreçlerini olgunlaştırabilmeleri için stratejik planlama, danışmanlık ve iş geliştirme desteği verilecek. Firmalar hem e-ihracat alanında deneyimli ekiplerle hem de e-ihracata yeni adım atan aktörlerle bir araya gelerek iş birliği ağının parçası olacak.

Mentorluk başvurusu onaylanan, mobilya, tekstil, hazır giyim, makine yan sanayisi gibi sektörlerde ABD'ye e-ihracat yapmayı hedefleyen firmalar, halihazırdaki sınır ötesi e-ticaret süreçlerini gözden geçirme, iş hacimlerini artırma ve süreçlerini hızlandırma fırsatı bulacak.

Mentorlarla birebir görüşmeler yapacak firmalar, TOBB'un ABD'nin Şikago kentinde kurduğu Türkiye Ticaret Merkezi ile irtibatlandırılarak, ABD pazarındaki ivmelerini de artıracak.

Mentorluk programına başvurular bugün başlarken programa başvurmak ve eğitimlerden yararlanmak isteyen firmaların TOBB'un internet adresindeki anketi 28 Şubat'a kadar doldurmaları gerekiyor.

"Türkiye'nin küresel dış ticaretten aldığı payı artırmak istiyoruz"

İşbirliğine ilişkin bilgi veren TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklioğlu, yeni ticaret olanakları için girişimcilere aktif destek sağlamaya devam ettiklerini bildirdi.

Küresel dış ticaretten Türkiye'nin aldığı payı artırmak istediklerini vurgulayan Hisarcıklioğlu, şunları kaydetti: "TOBB olarak, ekonomik kalkınmanın vazgeçilmez unsuru olan KOBİ'lerimizin küresel değer zincirine daha fazla katılımını sağlamak ve firmalarımızın pazarlara erişim imkanlarını iyileştirmek için çalışıyoruz.

Girişimcilerimizin daha büyük bir kitleye doğrudan ulaşmalarını sağlayarak onları bir üst lige taşımayı ve e-ihracatın avantajlarından faydalandırmayı amaçlıyoruz. Bu kapsamda, Amerikan Şirketler Derneği ile ABD'ye e-ihracat potansiyeli yüksek alt sektörleri belirledik. Türkiye ve ABD arasındaki ikili ticaretin daha da geliştirilmesi amacıyla yürüttüğümüz bu çalışmayla firmalarımızın e-ihracat yöntemiyle ABD pazarıyla buluşmasını sağlayacağız."

Türkiye'de 50 milyar doların üzerinde yatırımı bulunan 110'u aşkın ABD şirketini temsil eden Amerikan Şirketler Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Tankut Turnaoğlu ise, ABD pazarını hedefleyen küçük ve orta ölçekli işletmeleri üyeleriyle buluşturmayı amaçladıklarını söyledi.

Turnaoğlu, "Dernek olarak önceliklerimizden biri Türk firmalarının küresel değer zincirine daha fazla katılımını sağlamak. Bu anlamda, TOBB iş birliğinde ve üyemiz UPS desteğiyle 'e-Ticaret Mentorluk Programı'nı gerçekleştiriyoruz." değerlendirmesinde bulundu.

UPS Türkiye Genel Müdürü Burak Kılıç da küresel e-ihracat hacminin 2025 yılında 2,4 trilyon dolar olmasının beklendiğini aktararak, "İhracat ve ticarete yaşadığımız dijital dönüşüm bu beklentiyle beraber baş döndürücü şekilde hızlandı. Türkiye'deki işletmeler de bu dönüşüme dahil olabilir. Bu program, katılımcılara e-ihracat anlamında yeni kapılar aralayacaktır." ifadelerini kullandı.

Bütçeye 14.5 milyarlık sır kaynak



ERDOĞAN SÜZER

Bütçeye Kurumlar Vergisi adı altında 14.5 milyar lira gizemli para girişi oldu Paranın hangi kurum, şirket ya da şirketlerden niçin geldiği açıklanmadı.



Merkezi yönetim bütçesi yılın ilk ayında 30 milyar 44 milyon lira fazla verdi. Geçen yılki açığın aksine fazla veren bu yılki ocak bütçesine gizemli Kurumlar Vergisi damga vurdu. Kurumlar Vergisi tahsilatı, geçen yılın aynı ayına göre 30 kattan fazla artarak 14 milyar 497 milyon liraya ulaştı. Devasa verginin nereden kaynaklandığı, hangi şirket ya da kurumların ödediği Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın resmi açıklamasında da yer almadı. Bakanlık bu konudaki soruları da yanıtsız bıraktı.

BAYRAM DEĞİL, SEYRAN DEĞİL!

Bütçede büyük soru işaretlerine yol açan Kurumlar Vergisi, normal şartlarda her yıl nisan ayında beyan ediliyor ve nisan ayı sonuna kadar da Maliye'ye ödeniyor. Bu nedenle 2021 yılında kâr elde eden özel şirketler, Merkez Bankası, kamu bankaları ve KİT'ler de dahil olmak üzere tüm kurumların 2021 yılı vergilerini nisan ayından önce ödemeleri gerekmiyor. Buna rağmen açıklanan ocak ayı bütçesinde yer alan yaklaşık 15 milyar liralık vergiyi kimin ve ne amaçla ödediği büyük merak konusu

oldu. SÖZCÜ'nün ulaştığı kaynaklar, Kur Korumalı TL Mevduata geçen bazı şirketlerin Bakanlığın talebi üzerine ek beyanname verip ödeme yapmış olabileceklerini belirtti. Kaynaklar, "Böylesine büyük bir gelirin nasıl oluştuğu halka açıklanmalı. Aksi halde sıra dışı bir işlem olarak bütçe güvenilirliğini zedeleyebilir" dedi.

57 milyonluk gizli harcama

Cumhurbaşkanı Tayyip Erdoğan'ın harcama yetkisinde bulunan gizli hizmet ödeneği kaleminde bu yılın ilk ayında 57 milyon 13 bin liralık harcama yapıldı. Geçen yıl aynı ayda yapılan örtülü ödenek harcaması 268 milyon lira, yılın tamamında da 2.7 milyar lira olmuştu. Bütçede Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın yeni yılın ilk maaşı da yer aldı. Cumhurbaşkanına ocak ayında bütçeden brüt 101 bin lira maaş ödendi.

Kurumlar Vergisi'ndeki 30 katlık artışın kaynağı açıklanmadı (Milyon TL)				
VERGİLER	Ocak 2021	Ocak 2022	Artış (%)	Artış (milyon TL)
Vergi gelirleri	79.227	147.418	86.1	68.191
Gelir Vergisi	17.750	27.473	54.8	9.723
Kurumlar Vergisi	473	14.497	2.964,9	14.024
Motorlu Taşıtlar V.	5.281	7.530	42.6	2.249
KDV	12.334	22.142	79.5	9.808
ÖTV	16.107	22.202	37.8	6.095
-Akaryakıt	4.283	4.242	-2.8	-41
-Motorlu taşıt	3.367	4.243	26.0	876
-Alkollü içkiler	1.851	2.907	57.1	1.056
-Tütün	5.349	9.169	71.4	3.820
-Kolalı gazozlar	100	195	95.0	95
-Dayanıklı tüketim	1.156	1.444	24.9	288
İthalden KDV	15.091	31.575	109.2	16.484
Harçlar	2.303	6.246	171.2	3.943
Faiz Gelirleri	2.364	14.931	531.6	12.567
Para cezaları	1.236	3.364	172.2	2.128

Faizden 15 milyar TL'lik kazanç

Bütçenin fazla vermesinde 15 milyar liralık gizemli Kurumlar Vergisi'nin yanı sıra faiz geliri adı altında elde edilen 14 milyar 931 milyon liralık ikinci büyük gelir kalemi de etkili oldu. Bütçe verilerine göre, bu kaynağın 13 milyar 338 milyon lirası borçlanma senedi geçmiş gün faiz ve primli satış geliri kaleminden elde edildi. Geçen yıl ocak ayında bütçeye sadece 2.3 milyar lira faiz geliri girmişti. Bakanlık, geçen yıla göre 6.3 kat artan faiz gelirine ilişkin de kamuoyuna açıklama yapmadı.

Bütçenin dopingi içki ve sigara

Yılın ilk ayında yağan zamlarla vergi artışları bütçeye büyük gelir sağladı. Fiyatlar arttıkça Katma Değer Vergisi (KDV) yükü de arttığı için yılın ilk ayında KDV geliri geçen yılın aynı ayına göre yüzde 80'e yakın oranda artarak 12 milyar liradan 22 milyar liraya çıktı. Büyük zamlara maruz kalan içki ve tütünden elde edilen ÖTV ise bütçeye adeta doping oldu. Alkollü içki satışlarından elde edilen ÖTV yüzde 57 artışla 2.9 milyar liraya, tütünden elde edilen ÖTV de yüzde 71.4 artışla 9.2 milyar liraya ulaştı. Eşel mobilin etkisi devam ettiği için akaryakıtın ÖTV geliri geçen yıla göre 41 milyon lira azaldı. Dayanıklı tüketim mallarından cılız gelir elde edilirken pahalanan ithalat, ithal KDV gelirini artırdı.

KKM, TL kredilerde teminat sayılabilecek

Şirketlerin KKM düzenlemesinde beklediği 'teminat'a koşullu olarak izin çıktı.



Merkez Bankası, döviz bozarak kur korumalı mevduat ürününe geçen işletmeler için getirdiği, TL kredilerde teminata konu olamama uygulamasında sınırlı gevşemeye gitti.

Bloomberg HT'nin ulaştığı, bankalara gönderilen uygulama talimatında, döviz dönüşlü KKM ürününde tutulan mevduatın yabancı para krediler için teminat sayılacağı netleşti.

TL krediler için ise Eximbank'a verilen teminat mektupları hariç kredi temini amacı dışındaki teminat mektupları, akreditifler, mal alımı, bayilik gibi gayrinakdi krediler için teminat olarak kullanılabilir.

TCMB, uygulamanın başlangıcında KKM ile TL'ye dönülen hesapların teminat gösterilmesi suretiyle alınacak TL kredilerin yeniden dövize dönmeye karşı teminat kısıtlaması getirmişti.

Bankanın talimatında, "TL cinsinden yapılan alım satıma ilişkin TL olarak düzenlenmiş belgenin bir suretinin bankada muhafaza edilmesi şartı ile, müşterinin ihtiyaç duyduğu her türlü maddi ve gayrimaddi mallar ile hakların, bedeli satıcıya ödenerek tedarik edilmesi sonucu müşteriye sağlanan TL krediler için dönüşümlü mevduat ve katılma hesapları teminat olarak gösterilebilecektir" denildi.

16.02.2022

31.01.2022 tarihinden önceki dönemde TL nakit kredilere teminat olarak gösterilen döviz tevdiat hesapları, Kur Dönüşüm Hesapları'na dönüştürülerek bu teminatların yerine kullanılabilir.

Uygulama, bu tarihten önce TL kredilere teminat olarak kullanılan dönüşüm hesapları için geçerli olmayacak.

Ziraat Bankası'nın sermayesi 21,8 milyar TL artırılıyor

Ziraat Bankası'nın sermayesinin 21,8 milyar TL artırılarak 34,9 milyar TL'ye çıkarılmasına karar verildi.



Vakıfbank ve Halkbank'ın ardından kamu bankalarındaki sermaye artış gamlesine Ziraat Bankası da eklendi. Ziraat Bankası'nın sermayesi 21,8 milyar TL artışla 34,9 milyar TL'ye çıkarılıyor.

Bankanın finansal sonuçlarında yer alan bilgiye göre banka sermayesinde artışın tamamının Türkiye Varlık Fonu Yönetimi A.Ş. tarafından nakden ödenmek üzere yükseltilmesine karar verildiği belirtildi.

Söz konusu sermaye artışına ilişkin sürecin devam ettiği vurgulandı.

Ziraat'ten 2021'de yılında 6,29 milyar TL net kar

Ziraat Bankası, 2021 yılında yüzde 19,6 düşüşle 6,29 milyar TL net kar açıkladı.

Ziraat Bankası'ndan KAP'a a yapılan açıklamaya göre, geçen yıl konsolide olmayan net dönem karı 6 milyar 291 milyon 309 bin TL olarak açıklandı. Banka bir önceki yıl 7 milyar 825 milyon 19 bin TL kar açıklamıştı.

Banka'nın 31 Aralık 2021 tarihli konsolide olmayan finansal tablolarında aktifinde önemli bir paya sahip olan toplam 778 milyar 403 bin 889 bin TL kredi ve bunlara ilişkin ayrılmış olan toplam 29 milyar 72 milyon 369 bin TL beklenen kredi zarar karşılığı bulunuyor.

16.02.2022

Ziraat Bankası, konsolide dönem karını ise 7 milyar 918 milyon 978 bin TL olarak açıkladı. Bir önceki yıl konsolide kar 9 milyar 651 milyon 452 bin TL seviyesinde bulunuyordu.

Vakıfbank ve Halkbank'ta sermaye artışına gitmişti

Kamu bankalarının sermaye artışı konusunda ilk adımlar 9 Şubat tarihinde Halkbank ve Vakıfbank'tan gelen açıklamalarla atılmıştı. İki bankaya da ayrı ayrı 13,4 milyar TL'lik sermaye enjeksiyonu kararı verilmişti.

Bununla birlikte Türkiye Kalkınma ve Yatırım Bankası'na 1,5 milyar TL, Emlak Katılım Bankası'na da 500 milyon TL'lik sermaye niteliğinde kredi sağlanması kararlaştırılmıştı.

Putin'den Ukrayna açıklaması: Müzakere etmeye hazırız

Almanya Başbakanı Scholz ile görüşmesinden sonra açıklama yapan Rusya Devlet Başkanı Putin, "Rusya'nın önerileri karşılanmadı, müzakere etmeye hazırız." dedi. Putin, "Doğu Ukrayna için özel statü talebimiz var." ifadesini kullandı.



Rusya Devlet Başkanı Vladimir Putin, Almanya Başbakanı Olaf Scholz ile Kremlin Sarayı'nda görüştü.

Görüşmenin ardından Ukrayna ile ilgili açıklama yapan Putin, "Rusya'nın önerileri karşılanmadı, müzakere etmeye hazırız." dedi. Putin, "Doğu Ukrayna için özel statü talebimiz var." diye konuştu.

Ülkesinin ABD ve NATO ile güven artırıcı önlemleri görüşmeye hazır olduğunu söyleyen Putin, tatbikat yapan askerlerin bir kısmının bölgeden çekileceğini ifade etti.

Rusya Savunma Bakanlığı, Rusya'nın Güney ve Batı Askeri Bölgelerindeki bazı birliklerin tatbikat kapsamındaki görevlerinin tamamlandığını ve çekilmeye başladıklarını açıklamıştı.

NATO'dan Rusya açıklaması: Bir işaret görmedik

NATO Genel Sekreteri Stoltenberg, Rusya'nın bazı askeri birliklerinin döndüğü açıklaması ile ilgili, "Ukrayna sınırlarında Rus askeri personelinin azaldığına dair bir işaret görmedik." dedi.



NATO Genel Sekreteri Jens Stoltenberg, Rusya'nın bazı birliklerinin geri döndüğü açıklaması üzerine, Ukrayna sınırlarında güçlerin azaldığına dair işaret görmediklerini söyledi.

Stoltenberg, yarın başlayacak ve iki gün sürecek NATO Savunma Bakanları toplantısı öncesinde basına açıklamalarda bulundu.

Rusya Savunma Bakanlığının tatbikatlar kapsamında görevlerini tamamlayan bazı askeri birliklerin, bağlı bulundukları üslere dönmeye başladıklarını duyurduğunu hatırlatılan Stoltenberg, "Şu ana kadar sahada herhangi bir gerileme görmedik. Ukrayna sınırlarında Rus askeri personelinin azaldığına dair herhangi bir işaret görmedik." ifadelerini kullandı.

Stoltenberg, "Ancak Rusya'nın yaptıklarını ve Moskova'dan gelen ve temkinli bir iyimserlik sağlayan, diplomatik çabalara devam etme istekliliğine ilişkin işaretleri izlemeyi ve yakından takip etmeyi sürdüreceğiz." dedi.

Geçen bahardan bu yana sahada hareket halinde güçler gördüklerini, bu hareketin "gerçek bir gerilimi azaltmayı" temsil etmediğini söyleyen Stoltenberg, Rusya'nın

birlikleri çekse de ekipmanı geride bıraktığının ve bunun çok hızlı şekilde takviye edebilir olduğunun altını çizdi.

Stoltenberg, "Görmemiz gereken şey, birliklerin ciddi ölçüde geri çekilmesi ve bu sırada geride ağır teçhizat bırakmamasıdır." şeklinde konuştu.

Ukrayna'dan açıklama

Ukrayna Dışişleri Başkanı Dmitro Kuleba, başkent Kiev'de düzenlediği basın toplantısında, Ukrayna'daki durumla ilgili bilgi paylaştı

Ortaklarıyla ülkesindeki durumla ilgili sürekli temas halinde olduklarını dile getiren Kuleba, "Bu geniş kapsamlı temaslar, Rusya'nın Ukrayna'ya yönelik şantajı ve baskısı ile mücadelede ortaklar koalisyonunu oluşturmayı başardığımızı gösteriyor. Ukrayna'da yaşananlar, sadece Ukrayna veya Avrupa'nın, hatta Avrupa Atlantik bölgesinin sorunu değil. Bu, gerçekten dünyanın güvenliği ile ilgilidir." dedi.

Batılı ortakların Ukrayna'ya ek finans destek sağlayacağını dile getiren Kuleba, "Son birkaç gün içinde 2 milyar doların sağlanması konusunda karar alındı." ifadesini kullandı.

"Rus askerlerin sınırdan çekildiğini gördüğümüzde, gerilimin düştüğüne inanacağız"

Rusya Savunma Bakanlığının tatbikatlar kapsamında görevlerini tamamlayan bazı askeri birliklerin bağlı bulundukları üslere dönmeye başladığı yönündeki açıklamasını değerlendiren Kuleba, Rusya'dan bu yönde çeşitli açıklamaların yapıldığını belirtti.

Kuleba, "Bu nedenle, buna duyunca değil, görünce inanacağız. Böyle bir kuralımız var. Askerlerin çekildiğini gördüğümüzde, gerilimin düştüğüne inanacağız." diye konuştu.

AGİT, Ukrayna gündemiyle toplanacak

Avrupa Güvenlik ve İşbirliği Teşkilatının (AGİT) bugün Avusturya'nın başkenti Viyana'da toplanacağını dile getiren Kuleba, Rusya'nın bu toplantıda kendi eylemleri ile ilgili açıklama yapması gerektiğini vurguladı.

Kuleba, "Eğer bu olmazsa cuma günü AGİT'in ana organları Daimi Konsey ile Güvenlik İşbirliği Forumu'nun ortak toplantısını talep edeceğim. Burada sadece durum değil, aynı zamanda ortak eylem konusundaki öneriler de istişare edilecek." ifadelerini kullandı.

"Rusya, ayrılıkçıları tanımasıyla Minsk anlaşmalarından çıkmış olacak"

Rusya Parlamentosunun alt kanadı Devlet Duması'nın, Ukrayna'nın doğusundaki Rusya yanlısı ayrılıkçıları tanıması ihtimalini değerlendiren Kuleba, şunları kaydetti:

"Bu konuda, Ukrayna'nın değişmez pozisyonunu hatırlatmak istiyorum. Bu bölgelerin tanınması yönünde bir karar alınırsa, Rusya, tüm sonuçlarıyla birlikte fiilen ve hukuken Minsk anlaşmalarından çıkmış olacak. Bu konuda ortaklarımızı uyardık."

Ukrayna Parlamentosu'ndan kınama

Ukrayna Parlamentosu (Verkhovna Rada), Rusya'nın, Ukrayna'nın Donbas bölgesindeki ayrılıkçıları tanıma yönündeki girişimlerini kınayan bildiriyi kabul etti.

Bildiride, konuyla ilgili olası kararın, Birleşmiş Milletler'in yanı sıra Avrupa Parlamentosu, Avrupa Komisyonu, AGİT, NATO ve Avrupa Konseyi Parlamenter Meclisi'nce tanınmaması çağrısında bulunuldu.

Enflasyonu düşürmek için yarın iyi bir fırsat, hadi kullanın!



Alaattin AKTAŞ

16 Şubat 2022 Çarşamba

✓ **Enflasyonla mücadele için KDV indirimi, yeni yeni paketler açmak, enflasyon timleri kurmak... Bütün bunlar yerine Merkez Bankası faizi biraz daha aşağı çekse çok daha kestirme bir yol izlenmiş olmaz mı?**

Her ne kadar ocak ayındaki toplantıda “**enflasyonla mücadele azmimiz**” biraz zayıflamış görünse de şimdi önümüzde yeni bir fırsat var.

Merkez Bankası Para Politikası Kurulu yarın şubat ayı toplantısını gerçekleştirecek. Faiz sebep, enflasyon da sonuç olduğuna göre, hazır önümüze şahane bir pas gelmiş, herhalde bu fırsatı kullanırız.

Merkez Bankası’ndan yarınki toplantıda bir faiz indirimi beklemek hakkımız! En başta hükümetin hakkı!

Her ne kadar Maliye Bakanı Nureddin Nebati aralık ayındaki indirimden sonra “**Önümüzdeki üç ayı görmemiz lazım**” diyerek faizin ilk çeyrekte değişmeyeceğinin işaretini verdi ama bu görüş dile getirileli çok oldu. Şimdi daha farklı koşullar var, dört koldan enflasyonla mücadeleye girildi. Bu mücadeleye Merkez Bankası’nın da destek vermesi şart. Bu destek gelmezse, yani Merkez Bankası faiz indirimine karşı çıkarsa sonra bir bakarsınız “**Laf dinlemiyor adam**” sözünü yeniden duymuşuz. Gerçi o koltukta hep laf dinleyenler oturuyor artık ya...

NEBATİ-KAVCIOĞLU GERGINLIĞI

Ankara’da Maliye Bakanı ile Merkez Bankası Başkanı’nın arasının limoniden öte çok açık olduğunu duymayan kalmadı.

Bakan Nebati’nin politika faizinin önemini yitirdiğine ilişkin sözleri, üstelik bunu “**başarmış olmak gibi**” lanse eden yaklaşımı acaba Merkez Bankası’nda bir

rahatsızlık yaratmış mıdır? Politika faizi önemsiz hale getirilince ve bu açık açık söylenince Merkez Bankası bundan rahatsızlık duymuş mudur? Nebati ile Kavcıoğlu'nun arası, bu yüzden mi pek sıcak değildir? Nebati'nin Londra seyahatinde Merkez Bankası Başkanı'nın bulunmaması da zaten bu sorunun büyüklüğüne ilişkin tipik işaretlerden biridir.

Yoksa iki isim arasında, hani pek ihtimal vermiyoruz ama, faizle ilgili yaklaşımlarının farklılığı yüzünden mi anlaşmazlık doğmuştur?

Ne bilelim; acaba yarınki toplantıda Nebati faizi indirmek istemekte ama Kavcıoğlu buna karşı mı çıkmaktadır? Ya da tersi midir? Veya Merkez Bankası faiz artışı istemekte, bu yüzden mi sorun yaşanmaktadır?

Tüm varsayımlar anlamsız. Faiz konusunda Cumhurbaşkanı Erdoğan ne derse o olur, bu kadar!

GEL DE ESKİ TÜRKİYE'Yİ ÖZLEME!

Yıl 1993... Tansu Çiller ekonomiden sorumlu Devlet Bakanıdır. Merkez Bankası Başkanlığı görevini ise Rüşdü Saracoğlu yürütmektedir. Merkez Bankası o dönem doğrudan Başbakan'a bağlıdır, Başbakanlığa bile değil. Başbakan da, rahmetli Demirel'dir. Saracoğlu bankanın bağımsızlığını çok önemseyen bir isimdir ve bu yüzden Merkez Bankası üstünde tahakküm kurmaya çalışan Tansu Çiller ile köprüler tümüyle atılmış durumdadır.

Ama gün gelir, Rüşdü Saracoğlu Merkez Bankası Başkanlığı görevinden istifa eder. Ne zaman mı, Tansu Çiller Başbakan olunca. Çünkü artık Başbakan'a bağlı çalışmak durumundadır ve bunu yürütemeyeceğini görmektedir.

Peki yeni Türkiye'deki **“Bakan-Başkan”** ilişkisine bakar mısınız? Merkez Bankası Maliye Bakanlığı'nın adeta sıradan bir birimi haline gelmiş...

FAİZE DOKUNMAK CESARET İSTER!

Merkez Bankası'ndan yarın nasıl bir karar çıkacağı hemen hemen belli. Politika faizi ocakta olduğu gibi yarınki toplantıda da çok büyük olasılıkla yüzde 14'te sabit tutulacak.

Yeni bir indirim şöyle dursun, biz hala faizi yüzde 19'dan yüzde 14'e düşürmüş olmanın ceremesini çekiyoruz.

Üç temel göstergenin; politika faizi, TÜFE ve doların 2021 başından bu yana olan gidişatını aynı baza getirdik. 2020'nin aralık ayını 100 kabul ederek oluşturduğumuz seri, faiz indirimiyle birlikte gidişatın nasıl değiştiğini öylesine yalın bir şekilde ortaya koyuyor ki...

Geçen yılın ilk sekiz ayında bu üç gösterge birbirinden fazla kopmadan adeta paralel seyretmiş ve ne olduysa eylüldeki faiz indiriminden sonra ekimle birlikte olmuş.

2020'nin aralık ayında 100 olan politika faizi bu yıl ocakta 82 düzeyinde...

Yine 2020'nin aralık ayında 100 olan TÜFE ocakta 151'e çıkmış.

Aynı şekilde 2020 yılının aralık ayında 100 düzeyinde varsaydığımız dolar ise bu yıl ocak ayını 175'e çıkararak kapatmış.

Üç göstergenin başlangıcı da 100; şimdi ise faiz 82, TÜFE 151, dolar 175.

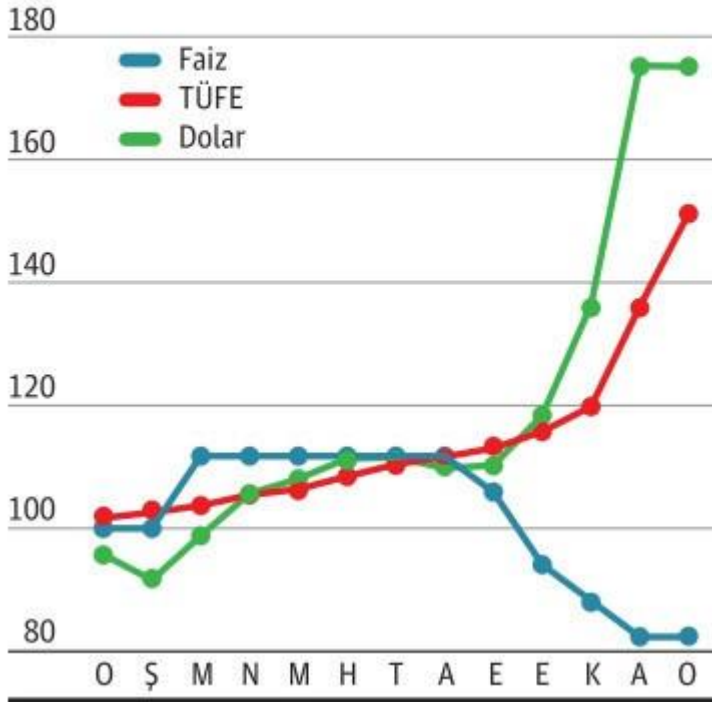
Yani ne yapmış olduk; enflasyonun sebebi olarak gördüğümüz faizi aşağı çekince dolar ve TÜFE fırladı gitti. Üstelik fiyat artışı döviz artışının hala altında, dikkat edelim. Bu fark da yavaş yavaş kapanacak. Fiyatların nasıl seyredeceğini merak edenlere duyurmuş olalım.

Şimdi eğer diyorsak ki **“Faizi düşürmeseydik, enflasyon çok daha yukarı giderdi”**, buyurun fırsat, yarın faizi yine düşürün.

Ya da madem faiz düşünce enflasyon da düşüyor, ocak ayında niye faiz niye indirmediniz?

TÜFE doları yakalamaya azimli

(Aralık 2020=100)



BU KADAR ÇABAYA NE GEREK VAR?

Hep söylüyoruz; madem enflasyonu düşürmenin yolu faiz indiriminden geçiyor, şu an bunu engelleyen kim ya da ne olabilir ki? Merkez Bankası yarın faizi daha da düşürsün!

Düşürsün de enflasyonla mücadele etmek için vergi gelirinden olmak pahasına KDV indirimiyle uğraşmayalım...

Üç beş ayda bir enflasyonla mücadele paketleri açmak zorunda kalmayalım.

“Faiz indiği halde artan” elektrik fiyatlarıyla ilgili yeni düzenleme yapmaya çalışmayalım.

İndirelim şu faizi biraz daha, en kestirme yoldan gitmiş olalım...

Niye bu kadar uğraşıyoruz ki...

%94'lük ÜFE %49'lık TÜFE ile nerede nasıl buluşabilir?



Şeref OĞUZ

16 Şubat 2022 Çarşamba

Enflasyon sadece **ekonomik tabir** midir? Değildir elbette... Eğer **talepten fazlası söz konusu ise** her şeyin enflasyonu olabilir. Misal **fert başına 2 şairin düştüğü** doğu toplumlarında **şair enflasyonundan**, medyası abartmaya yatkın uluslarda **her sesi yüksek çıkanın diva** ilan edilmesinden, **sanatçı enflasyonu** doğacaktır.

Biz gelelim ekonomideki enflasyona. **ÜFE** ve **TÜFE**'ye... Her ay **Türkiye İstatistik Kurumu** tarafından enflasyon verilerinin açıklanmasının ardından iki kısaltmayı kaleme alıyoruz **ÜFE: Üretici Fiyat Endeksi** ve **TÜFE: Tüketici Fiyat Endeksi**. Bu verilerin sepet içerikleri ile oynandığından bu yana güvenilirlikleri tartışılır olsa da bir gösterge niteliğini taşıyorlar.

ÜFE; Türkiye'de üretilen ürünlerin vergiler hariç satış fiyatlarını kapsıyor. **TÜFE** hesaplanırken ise örnek bir hane halkının tüketmek için satın aldığı mal ve hizmetlerin fiyatları dikkate alınır. Her iki endeks de **fiyat değişimlerini takip etmek için** kullanılır, ancak ikisi arasında önemli farklar bulunur.

Peki, bu iki kavram birbiriyle ilişkili mi?

Elbette **üretici fiyatlarındaki artışın, tüketici fiyatları üzerinde etkili olması** beklenir. Örneğin, **ÜFE**'nin alt kalemlerinden biri olan **kereste** fiyatlarında yaşanan bir artışın, **mobilya** fiyatlarına yansıtacağı tahmin edilebilir. Ancak bazen **kapsam farklılığı nedeniyle** iki değişkenin seyri farklılaşabilir.

İki veriden **ÜFE**, **döviz kuru** ve **ithal girdi** mallarının fiyatlarından kolay etkilendir. Bu nedenle, **ÜFE TÜFE'ye göre daha yüksek seviyelerde** bulunur ve **daha dalgalı** bir şekilde hareket eder. Bunu 2021'de **doların 18,36'yı test etmesi** ile gördük. Enflasyon yılı %36,08'den kapattı. Yıla da %48,69'dan başladı.

İKİ SORU İKİ CEVAP

TÜFE hızlı artmaya başladıysa neden kaynaklanır?

Eğer TÜFE ÜFE'den daha hızlı artıyorsa, nihai fiyatların artışı başka nedenlerden kaynaklanıyor demektir. Örneğin, KDV oranları arttığında, ÜFE bu değişiklikten etkilenmezken, nihai ürünlerin fiyatları ve TÜFE'de artış gözlemlenir. Enflasyon, sadece mal ve hizmet üretimi ile talebi arasındaki farktan oluşmaz. Siyasilerin beklenti yönetimindeki başarısızlıkları da enflasyon doğurur.

ÜFE ve TÜFE ayrı mı hareket eder?

Kısa vadede farklılaşmalar gözlemlense de, uzun vadede TÜFE ve ÜFE birbiriyle uyumlu hareket eder.

NOT

ENFLASYON İNMEYECEK

Enflasyon, meslek hayatımın izdüşümü gibi oldu. 40 yıllık ekonomi editörlüğümde; 40X12 eşittir **480 ay boyunca** onu yazdım, yazdırdım, onu yorumladım ve onunla yaşadım. Bu süreçte iktidarda hangi parti olursa olsun, **enflasyona dair temennası** sabit olmuştur; **enflasyon düşecek...** Aslında **her hükümetin, enflasyonu düşürmek için yürümeyen bir planı olmuştur**. Ya ip kısa gelmiştir (**gelir**) ya da kuyu derin olmuştur (**harcama**).

Enflasyonla mücadele, **üretim ve tüketim dengesini kurmaktan** geçer. Bunda **görece başarılı dönemlerimiz** olmuştur. Aklımda kalan; üretime odaklandığımız dönemlerde enflasyonun gerilediği, **kendi liramıza hürmet ettiğimiz zamanlarda**, en aza indiğidir.

Eğer ülke; büyümeyi hızlandırmak için **gelir artırıcı yatırımlar** yerine **dış kaynak** veya **borçlanmaya yol açan yatırımlara** yönelirse, **enflasyon asla inmeyecektir**. Zira sisteme giren her yeni kaynak; yeniden üretim için değil, **rant için** harcanacaktır.



Abdulkadir Selvi

Elektrik indiriminde Kabine'nin gündemindeki alternatifler

16 Şubat 2022

Vatandaşın konuştuğu konu elektrik faturaları. İktidarın gündeminde de elektrik faturalarında indirim konusu var. Bugün yapılacak kabine toplantısında ise önemli gündem maddelerinden biri elektrik faturalarındaki destek olacak.

Elektrik indirimiyle ilgili olarak Enerji Bakanlığı ve EPDK tarafından bir çalışma yapıldı. Bugün Enerji Bakanı **Fatih Dönmez** tarafından kabineye sunulacak olan destek paketi, alternatif önerilerden oluşuyor. Hangi desteklerin yürürlüğe konulacağı ise kabine toplantısından sonra Cumhurbaşkanı **Erdoğan** tarafından açıklanacak.

O nedenle bu aşamada sadece Enerji Bakanlığı ve EPDK'nın yaptığı alternatifli çalışmadan söz etmek mümkün.

1. Alternatiflerden biri KDV indirimi.

Gıdada yüzde 8'den yüzde 1'e düşürüldüğü gibi elektrikte de yüzde 18 olan KDV oranının indirilmesi gündemde. Ancak bu ticari işletmeler ile sanayi için değil, daha çok konutlar için öneriliyor.

2. Konutlardaki indirimli tarifenin 240 kilovat saate yükseltilmesi.

Konutlardaki indirimli tarife oranı 150 kilovat saatten 210 kilovat saate çıkarılmıştı. Bu günlük olarak 7 kilovat saate denk geliyordu. Bunun günlük 8 kilovat saate, aylık ise 240 kilovat saate yükseltilmesi de alternatifler arasında yer alıyor.

KÜÇÜK İŞLETMELERE KADEMELİ TARİFE

Ticari işletmelerin elektrik faturaları can yakıyor. O nedenle kabine toplantısında ele alınacak konuların başında özellikle de orta halli esnafın yüksek gelen elektrik faturalarının desteklenmesi konusu geliyor. Büyük işletmelerden ziyade bakkal, manav, kasap, berber, kuaför, lokanta, kahvehane gibi küçük işletmelerin üzerinde

duruluyor. Bu işletmelerin belirlenmesinde ciro mu yoksa elektrik tüketim oranları mı esas alınacak diye bir tartışma söz konusuydu. Belli oranda elektrik tüketim oranlarının esas alınması eğilimi ağır basıyor.

Örneğin:

1000 kilovat saate kadar olanlara indirimli tarife,

2000 kilovat saate kadar olanlara ayrı tarife,

3000 bin kilovat saat ve üzeri olanlara ise farklı tarife uygulanması gibi.

DAĞITIM BEDELİNDE İNDİRİM

Bir alternatif de dağıtım şirketlerinin dağıtım bedellerinde indirim yapması yönünde. Meskenlerde ve küçük işletmelerde dağıtım şirketlerinin indirim yapması da alternatifler arasında yer alıyor. Dağıtım şirketlerinin maliyetlerinin dengelenmesi için de EÜAŞ'den firmalara verilen oranın yükseltilmesi gündemde.

AİLE BAKANLIĞI'NIN KATKISI

Aile Bakanlığı tarafından düzenli olarak sosyal yardım alan 2 milyonu aşkın ailenin elektrik faturalarının ödenmesinde destek sağlanıyor. Aile Bakanlığı geçen yıl birey sayısına göre 137.33 TL olan elektrik tüketim desteğinin üst limit tutarını 206 liraya çıkarmıştı. Elektrik üretim desteği hanelerde bulunan birey sayısına göre farklılık arz ediyor.

Aile Bakanlığı'nın destek verdiği aile sayısını arttırması da alternatifler arasında yer alıyor.

CEMEVLERİ, VAKIFLAR VE DERNEKLER

Bu arada elektrik faturaları yüksek gelen cemevleri, vakıflar ve derneklerle ilgili çalışma gündemde. Ticari işletme kapsamında abonelikleri yapılan cemevleri, dernekler ve vakıfların mesken ya da meskene çok yakın bir tarife üzerinden ücretlendirilmesi üzerinde duruluyor.

ERDOĞAN'IN RAKİBİ KK DEĞİL HP

YAZIMIN başlığı kimya formülü gibi oldu ama önce kulis bilgilerini aktarıp yazının sonunda formülü açıklayacağım.

Muhalefet liderlerinin toplantısı en çok CHP'yi memnun etti. İYİ Parti Genel Başkanı **Meral Akşener**'in mutsuz olduğu yönündeki haberler ise gerçeği yansıtmıyor. Çünkü bu süreç, balayı dönemi. Parlamenter sisteme dönüş konusunda uzun bir süredir çalışıyorlar. Parlamenter sisteme dönüş konusunda aralarında bir

görüş ayrılığı yok. Asıl zorluklar cumhurbaşkanı adayının belirlenmesi ve küçük partilerin Meclis'te temsil edilmeleri konusunda yaşanacak.

Büyük umutlarla kurulan koalisyonların nasıl kanlı bıçaklı bir şekilde dağıldığına tanıklık ettik. **Mesut Yılmaz** ve **Tansu Çiller**'in ANAYOL'u kurdukları, **Mehmet Ağar** ile **Erkan Mumcu**'nun Demokrat Parti çatısı altında DYP ile ANAP'ı birleştirdikleri törenleri hatırlıyorum. Sonuç büyük fiyasko olmuştu.

FORMÜLÜ CHP BULMALI

İYİ Parti, cumhurbaşkanlığı seçimi için küçük partilerin oyuna ihtiyacı olanın CHP olduğunu düşünüyor. Onun için, 'Küçük partilerin Meclis'e girmesi için formül bulması gereken **Kemal Bey**' görüşünde. **Kılıçdaroğlu**'nun önceliği ise ortak cumhurbaşkanı adayı olmak. Bunun için her türlü tavizi vermeye hazır.

İMAMOĞLU VE YAVAŞ'I GERİLETTİ

CHP Lideri, bir süredir yaptığı hamlelerle **Ekrem İmamoğlu** ve **Mansur Yavaş**'ı geri plana itmeyi başardı. 6 partili mutabakatı sağlayarak cumhurbaşkanı adaylığında bir adım öne çıktı. Bu haliyle muhalefetin doğal lideri konumuna yükseldi. Bu hamle onun ortak cumhurbaşkanı adaylığı konusunda **Ekrem İmamoğlu** ve **Mansur Yavaş**'ın önüne geçmesini sağladı. Ama masa üzerindeki denklemi değiştirmeyi başaran **Kılıçdaroğlu**, **Erdoğan**'ın karşısında seçimi alabilecek bir oy oranını yakalayabilecek mi? Bütün iş burada kilitlenecek.

G GÜNÜ GELDİĞİNDE

Kılıçdaroğlu yaptığı hamlelerle bir adım öne geçti ama kimse bu iş bitti gözüyle bakmasın. Henüz cumhurbaşkanı adayının belirleneceği süreç başlamadı. G günü geldiğinde muhalefeti dizayn eden irade tavrını kimden yana koyacak? İngiliz Büyükelçisi kar kıyamet bir günde **Ekrem İmamoğlu** ile boşu boşuna balık yemeye gitmedi. ABD Büyükelçisi güven mektubunu sunduktan sonra ilk ziyaretini boşuna **İmamoğlu**'na yapmadı.

HDP'NİN ROLÜ

Bu kez altı partiyi bir araya getirip HDP'yi görünmez ortak olarak dışarıda tutan bir ortak aklın varlığı hissediliyor. Bu süreçte üzerinde en çok operasyon yapılan partilerin başında ise HDP geliyor. Bakmayın **Mithat Sancar** ve **Pervin Buldan**'ın çıkışlarına. HDP, muhalefetin cumhurbaşkanı adayını destekleyerek misyonunu yerine getirecek. Aynen yerel seçimlerde İstanbul ve Ankara başta olmak üzere batı illerinde belediye başkanı adayı çıkarmayıp Millet İttifakı'nı desteklediği gibi.

RAKİP KK DEĞİL HP

16.02.2022

Tüm planlar **Erdoğan**'ın tasfiyesi üzerine kuruluyor. Bu seçimde **Erdoğan**'ın rakibi **Kılıçdaroğlu** ya da **İmamoğlu** değil, fiyat artışları. Market etiketleri, gıda ürünlerinin fiyatları ve elektrik faturaları. Yani hayat pahalılığı. O nedenle **Erdoğan**'ın rakibi KK değil, HP.

Kemal Kılıçdaroğlu değil **Hayat Pahalılığı**.

Erdoğan, fiyat artışıyla mücadeleden başarıyla çıkarsa, rakibi kim olursa olsun önemi yoktur.



Esfender KORKMAZ

Bu defa seçmen kendi geleceğini oylayacak

16 Şubat 2022 Çarşamba

Aksoy Araştırma, Türkiye Monitörü araştırmasının 44 hafta sonuçlarına göre; halkın yüzde 55'i de "**erken seçim gerekli**" diyor. Hükümetin de 60 milyar lira kredi dağıtma kararı, erken seçim olasılığını artırdı.

Bu defaki seçim, siyasi parti tercihlerini gösteren bir seçim değildir. İçinde bulunduğumuz, ekonomik ve siyasi sorunlar siyaseti tek eksenli hale getirdi. Bunun içindir ki, sorun muhalefet partilerinin kim oldukları ve ne yapacakları değil, seçmenin ve ülkenin içinde bulunduğu çıkmazdan nasıl kurtulacağı sorunudur.

1-Ekonomik sorunlar doğrudan halkın yaşamını tehdit ediyor.

Yüksek enflasyon halkın yüzde 90'ının alım gücünü düşürdü. Geçim sıkıntısı yaşıyoruz.

İşsiz sayısı dünya ortalamasının çok üstündendir. 6 milyon Suriyeli ve Afganlı kendi vatandaşımızı işsiz bıraktı. 2022'de Türkiye, düşük büyüme yaşayacak ve işsizlik daha da artacak.

Gelir dağılımı aşırı bozuldu. İktidar, Kamu Özel İşbirliği yatırımları, elektrik dağıtımı, kamu bankaları, devlet imkânları ve belediyeler yoluyla, halktan iktidarı destekleyen bir gruba gelir ve servet transferi yapıyor.

Bunun içindir ki hükümet gıdada KDV indirimini yaptı, ancak yollarda köprülerde, elektrik fiyatlarında indirim yapamıyor.

Dahası timler oluşturuyor ve piyasaya savaş açıyor. Bu uygulama krizi derinleştiriyor.

2-İnsan hakları, demokrasi ve hukuk düzeninde bozulma, yalnızca mağdurları değil, toplum vicdanını rahatsız ediyor.

Bank Asya'da hesap açtı diye Muğla'da yaşlı bir ayakkabıcı hapiste öldü ve yalnızca yırtık ayakkabıları kaldı. Buna rağmen Fetö'ye destan yazanlar bakan oldu. Fetö'yü terfi için ziyaret ettim diyenler milletvekili oldu.

Sedef Kabaş, gece saat 02.00'de evinden alındı. Hakaret suçu terör suçu gibi işlem görüyor.

Anayasa Mahkemesi Başkanı, önümüzde 65 bin başvuru var. Bu kadar hak mağdurunun olması toplumda, bu süreç yarın kime ne getirir endişesi yarattı.

Belediyelere ve Fetö bağlantılı bazı şirketlere kayyum atanması, yerli ve yabancı sermaye için mülkiyet endişesine neden oldu. Yabancı sermaye gelmiyor, yerli sermaye çıkıyor.

3-Dış politikada gidişat herkeste endişe yaratıyor.

S-400 krizi, ABD ve AB'nin yaptırım kararları, Türkiye'nin Batı'dan uzaklaşması ve Yunanistan'ın silahlanması, şahsen beni endişelendiriyor.

İçinde bulunduğumuz ekonomik, hukuki, siyasi ve sosyal sorunlar başkanlık sistemi ile geldi. Bu sorunları yaratan siyasi iktidarın geçmişteki krizlerde olduğu gibi, bir istikrar programı hazırlaması gerekir. Ama yapmıyor. O zaman muhalefet partilerinin ekonomik programlarını tartışma lüksümüz yok demektir.

Dahası, AKP'den ayrılanları, mevcut parti içindeki hizipleri, geçmişte yaşananları öne çıkararak, bu kritik eşikten çıkamayız.

Özetle bu seçimde kendi geleceğimizi oylayacağız. Bugünün küçük hesaplarından kurtulup, mutlu yarınlarımız için oy vermeliyiz.



Oğuz Demir

Fiyatların kaderi

Dün Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), Ocak ayı Tarım Ürünleri Üretici Fiyat Endeksi (Tarım-ÜFE) verilerini açıkladı.

Nedir Tarım-ÜFE?

TÜİK'in tanımı şu şekilde:

Tarım ÜFE, çiftçinin üreterek piyasaya satışını yaptığı ürünlerin ilk el satış fiyatlarındaki zaman içerisinde meydana gelen değişimlerin oransal göstergesini aylık olarak izlemek amacıyla hesaplanmaktadır.

Yani çiftçisiniz. Ürün üretiyorsunuz. Ürettiğiniz ürünün sizden çıkış fiyatına bakıyor TÜİK.

Tersinden bakalım.

Çiftçi değil, tüketicisiniz. Sizin manavdan, pazardan, marketten aldığınız ürünün üreticisinden çıkış fiyatındaki değişimi gösteriyor. Biliyorsunuz uzunca bir süre çiftçiden 3 TL'ye çıkan ürünün marketten 10-15 TL'ye alınmasını konuşmuştuk.

Önemli bir veri.

Hatta önemi geçtiğimiz hafta sonu gıdadaki KDV indirimi ile birlikte daha da artan bir veri.

Neden mi?

Özetleyeceğim. Ancak önce TÜİK'in açıkladığı veriye birlikte bakalım.

Tarım-ÜFE'de 2022 yılı Ocak ayında bir önceki aya göre %14,83 ve bir önceki yılın aynı ayına göre %52,00 artış gerçekleşti.

Daha anlaşılır hale getirelim.

2021 yılı ocak ayında çiftçiden 100 TL'ye çıkan bir ürünü düşünün. O ürünü çiftçiden alıp hale getirip satan var, hale gelip alıp ardından satılmak üzere markete götüren var. Yani araçlar var. Bu araçların nakliye maliyetleri 50 TL ve vergi ve karları da iyimser bir hespla 50 TL oldu diyelim. Ürünün nihai tüketiciye satış fiyatını da 200 TL olarak hesaplayalım.

TÜİK'in açıkladığı bu son veri diyor ki çiftçiden ürünün çıkış fiyatı yüzde 52 arttı ve 152 TL oldu. Bu arada nakliye maliyetleri de geçtiğimiz yıl aynı döneme göre en az yüzde 100 arttı. 50 TL olan nakliyenin maliyeti akaryakıt giderleri nedeniyle 100 TL'ye çıktı. Arada asgari ücret kadar da haldeki araçların ücretlerinin arttığını varsayalım. Bu da 50 TL'den 100 TL'ye çıkmış oluyor.

Ne oldu fiyat?

352 TL.

Artış oranı yüzde 75!

Siz bu ürünü bir yıl önce pazardan 200 TL'ye alıyorken şimdi 352 TL'ye alıyorsunuz.

Sonra bir hafta sonu Hükümet diyor ki vatandaşımızı enflasyona ezdirmeyeceğiz ve birçok gıda ürünündeki KDV oranını yüzde 8'den yüzde 1'e indiriyoruz. Yani cuma günü fiyatı KDV dahil 352 TL olan ürünün fiyatı 330 TL'ye düşüyor.

Asıl soru da şöyle oluyor.

Geçtiğimiz yıl market, pazar fiyatı 200 TL olan ürünün fiyatının 352'den 321 TL'ye düşmüş olmasına mı sevinirsiniz, yoksa en nihayetinde 3 kata yakın para ödediğinize mi üzülürsünüz?

Benzer hesabı siz bütün gıda ürünleri için yapabilirsiniz.

KARAR sizin.

Bu arada elbette yukarıdaki kaba hesaba, verdiğim verilere itiraz edebilirsiniz.

Hepimizin bu kadar zorlandığı bir dönemde devletin KDV gelirinden vazgeçmesini önemsiyorum.

Ama asıl sorun KDV'de değil.

Çiftçinin maliyetinin yüzde 50 artmasına neden olan uygulamalarda.

16.02.2022

Nakliye maliyetlerinin en iyi ihtimalle iki katına çıkmasına neden olan uygulamalarda.

KDV indirimine hiç gerek kalmayacak bir ortam varken öyle bir hayat pahalılığına neden olan uygulamalarda.

O yüzden verilere itiraz etmek kadar bu uygulamaları yapanlara itiraz etmek gerekiyor.



16 Şubat 2022, Çarşamba

BAŞYAZI MEHMET BARLAS

Amerika'nın zavallılığı

Şu anda uluslararası diplomasinin en merak edilen yanı, NATO'nun geleceğidir. Amerika, NATO'yu Avrupa'da bir çoban köpeği gibi kullanmaktadır.

Nitekim son olarak Ukrayna krizinde NATO, üyelerini Rusya'yı tahrik etmek üzerine kullanmış ve bazılarını silahlarla takviye etmiştir.

NATO GERÇEKTEN ÖLDÜ MÜ?

Oysa **Putin**, NATO'nun bu şekilde kullanılmasını zaten sistemin zayıflığının alameti olarak görmektedir.

Fransa Cumhurbaşkanı **Macron**'un da söylediği gibi "**NATO'nun ruhu ölmüştür**". Çünkü Soğuk Savaş bitmiştir.

Eğer NATO askeri güç olarak bir şey ifade etseydi, Amerika Afganistan'ı terk etmezdi.

Amerikan yanlısı binlerce insanın havaalanında kurban edilmesine göz yummazdı.

TÜRKİYE'YE HEP KARŞIYDILAR

Düşünün ki Türkiye, 1952'den beri NATO'nun üyesi ve bütün hayati sorunlarında Amerika'yı NATO ile birlikte karşısında buldu.

Hiç unutamadığımız gerçek, Kıbrıs Harekâtı sonrasında Türkiye'ye Amerikan ambargosunun gelmesi değil midir?

12 Eylül askeri darbesiyle karşımızda yine ABD ve NATO vardı.

Bu tablonun iç politikaya yansıması çok açık.

Özellikle Türk muhalefeti, NATO üyesi Türkiye'nin başına her türlü belanın bu yoldan gelebileceğini gördü.

En son somut örnek ise NATO generallerinin, Türkiye bankalarındaki paraların paylaşımında 28 Şubat modeline destek olmalarıdır.

BAE VE İSRAİL ZİYARETLERİ

Son dönemde bu heveslerin yeniden canlandırılmak istendiğini görüyoruz. En son uyarı, ciddi şekilde **Devlet Bahçeli**'den geldi. Bu tür karmaşık durumları dış politikada izlerken içeride ekonomideki atılımları sürdürüyoruz.

Cumhurbaşkanı'nın Birleşik Arap Emirlikleri ziyaretinin amacı da ekonomik ve stratejik işbirliğidir. Aynı şekilde İsrail Cumhurbaşkanı **Herzog** da bu gündeme katkıda bulunmak üzere Türkiye'ye gelecek.

Sonuçta dünyanın en varlıklı ülkesi Amerika, dünyanın en acınacak ülkesi konumundadır. ABD'nin yönetimi altı büyük zengin şirket sahibinin emrindedir.



Fatih Altaylı

Çıkarsanıza bu şirketleri aradan

Biz yazıp hatırlattıkça, millet uyanıyor.

Üçlü tarife kazığını anlattık.

“Aaaa, öyle miymiş” demeye başladı herkes.

Bütün bunların kasıtlı yanlış özelleştirme sonucu olduğuna uyanmaya başlarlar inşallah.

Çünkü yediğimiz kazığın en önemli unsurlarından biri özelleştirme yöntemi ise diğeri de özelleştirme sonrası yaşananlar.

Türkiye’deki tüm elektrik dağıtım işinin hepsi iktidara yakın isimler olan 21 şirkete paylaştırıldığını, bunun karşılığında 13 milyar dolar para toplandığını yazmıştım.

Özeleştirme sırasında dağıtım şirketini satın alan bir özel amaçlı şirket ve dağıtım şirketi vardı.

Eskiler hatırlar, Petrol Ofisi özelleştirilmesinde olduğu gibi.

İş Doğan Petrol Yatırımları AŞ diye bir şirket, Petrol Ofisi’ni satın almıştı.

Sonra Aydın Doğan bu iki şirketi birleştirmiş, Petrol Ofisi’nin kârından ödediği vergiyi ödemeyip, o kârla şirketin satın almadan kaynaklanan borcunu ödemişti.

Vergi denetmenleri özelleştirmenin ruhuna aykırı bu uyanıklığı yakalayınca Aydın Doğan, 2 milyar TL vergi cezasına çarptırılmıştı.

Sonra da oturup devlet ile anlaşmış, bunun yaklaşık 4’te birine kurtulmuştu.

Dağıtım şirketi özelleştirmesi ile dağıtım şirketlerini alanlar ise Aydın Doğan’ın yaptığından daha farklı bir yol izlediler.

Daha akıllıca.

Satın alınan şirketi bir anlamda ikiye böldüler.

Bir dağıtım şirketi, bir de görevli tedarik şirketi.

Yani bir marketiniz var ama markete mal sağlayan şirket de sizin.

Duble aracı.

Kamu otoritesi başlangıçta özelleştirmenin ruhunda, yasasında olmayan bu duruma göz yumdu.

Barajdan ya da termik santralden çıkan elektrik size gelene kadar sayısız aracından geçiyor ve her biri ayrı ayrı kâr ediyor.

Devletin 32 kuruşu sattığı enerji sonunda size 2 TL'nin üzerinde bir fiyatla ulaşıyor.

Devlet de buna göz yumuyor.

Niye.

Çünkü memleketin tüm kaynakları zaten bu şirketleri alan müteahhitlere tahsis edilmiş durumda.

İster yoldan geç, istersen evinde oturup televizyon seyret ister uçağa bin, ister köprüyü kullan, ister hasta ol hep bunlara çalışıyor sistem.

Bu müteahhit taifesine bu imkanları sağlayan devlet, araya koyduğu bir şirketten fazladan kâr etmesini, elini sizin cebinize biraz daha sokmasını mı engelleyecek?

Hadi canım siz de.

Bu kadar saf olmayın Allah aşkına.

Ha bir de, “Çok yatırım yaptılar” palavrası var.

Ortada yatırım falan yok.

Yatırım dedikleri, yeni abonelere elektrik ulaştırmak için yaptıkları masraf. Büyük bölümü bu.

Şebekeyi yenileme, şebekeyi modernleştirme yatırımı ise bana göre devede kulak.

İsterlerse açıklasınlar oranları.

Ne kadarı yeni abone için yapılan yatırım, ne kadarı şebekeyi düzetmek için yapılan.

Ama bunu açıklarken şunu da açıklasınlar, bu yatırımlar için devlete ne kadar fatura kestiklerini.

Şebeke geliştiriyorum diye kamudan ne kadar para aldıklarını. İhalesiz, rekabetsiz.

Açıklayabilirler mi!

Zor.

Şimdi toplantı üzerine toplantı çözüm arayışı üzerine çözüm arayışı.

Yerseniz.

Emin olun bu şirketlere dokunamazlar.

Onların kârlarına değil ellerini, parmaklarının ucunu süremezler.

Bir şey yapılacaksa yine vergiden KDV'den, kamunun kaynaklarından feragat edilecek, yine dolaylı olarak size bana sokulacak. Ama bu şirketlerin ve patronlarının çıkarlarına zerre hanel gelmeyecek.

Bu arada iktidar kanadından bazıları “Biz bu enerjiyi sübvansiyonla etmesek bakın o zaman neler olur. Sizin 1000 TL'ye kullandığınız enerjide 3000 TL de sübvansiyon var” diyorlar.

Ben de merak ediyorum.

Bu sübvansiyonu dedenizden, babanızdan miras kalan para ile mi yapıyorsunuz?

Yoksa bizden topladığınız vergilerle mi!

Babanızın parası ile yapıyorsanız biz size teşekkür edelim.

Yok bizden topladığınız vergilerle yapıyorsanız siz bize teşekkür edin.

Hala insan içine çıkabilmenize imkan sağladığımız için.

Ha bir de fırsat bulursanız özelleştirmeden gelen 13 milyar doları nereye harcadınız?

Onu da bilelim.

Henry Ford siyasetçi olsa idi

Dün 6 liderin bir araya gelmesi ile ilgili yazıma, iktidar yanlıları çok, bir araya gelen partilerin seçmenleri ise az kızdılar.

İktidarın kızması normal de, muhaliflerin kızgınlığı “Bize umut veren bir sonuç çıkmadı” düşüncesine dayanıyor.

Dediğim gibi çıkar mı çıkmaz mı bilmem ama bu düşünce doğru değil.

Size Henry Ford'u anlatmak isterim.

Ford'un kurucusudur ama asıl önemi Ford'u kurmaktan değil, tüm sanayinin üretim anlayışını değiştirerek öncelikle otomobilin ama belki de tüm sanayi ürünlerinin kolay ulaşılabilir hale gelmesini sağlayan beyindir.

Üstelik otomobil satış ağı denilen şeyi ilk oluşturarak sadece üretim değil, pazarlama konusunda da çağ değiştirmiştir.

Bu dahi mühendis ve pazarlamacı felsefesini üç aşamalı bir strateji olarak görmüştür.

Mottosu “Bir araya gelmek başlangıçtır. Bir arada kalabilmek ilerlemedir. Birlikte çalışmak başarıdır” onun ekip kurma ve yönetme felsefesidir.

Burada tüm çalışanlarına söylediği şudur:

“Hiçbir şey zor değildir. Yeter ki onu küçük parçalara bölmeyi bilelim.”

Ve kendisine gördükleri kusurları gösteren mühendislerine şöyle derdi:

“Bana kusur değil, çare bulun.”

Zoraki bir yazı: Tek çare seçim

Şunu baştan söyleyeyim.

Bu yazı umumi arzu üzerine ve istemeye istemeye yazılmıştır.

Galatasaray Spor Kulübü’nün Haziran ayındaki seçimleri öncesi Başkan adayı Burak Elmas “Seçimlerde beni destekler misin?” dediğinde kendisine şu yanıtı vermiştim.

“Sevgili Burak, mevcut adaylardan hiçbiri Galatasaray’ın mevcut sorunlarını çözecek gibi görünmüyor. Buna sen de dahilsin. Ama yine de oy kullanabilseydim sana verirdim oyumu çünkü en fazla hazırlık yapmış olan sensin. Fakat sonuçta hepiniz başarısız olacaksınız, biliyorum. Ama senin hazırlığına saygı duyuyorum.”

Sonra da ekledim, “Seni ve aileni yakından tanıyan ve seven biri olarak aday olmamanı tercih ve tavsiye ederim. Çok üzülürsün, çevreni çok üzersin.”

Nitekim seçimler yapıldı.

Burak Elmas, Eşref Hamamcıoğlu’nun 41 oy önünde Başkanlığı aldı.

Emin olun o adaylardan hangisi kazanırsa kazansın bugün tablo çok da farklı olmazdı. Belki de beteri olurdu.

Adaylardan hiçbirinin Galatasaray’ı yönetme kapasitesi yoktu.

Bugün gelinen noktada koltukta oturan Elmas olduğu için, mevcut tablonun sorumlusu da Elmas.

7 ay içinde yönetiminde kendine en yakın iki ismi kaybetti.

Ama sorun acaba onları kaybetmesinde miydi, yoksa hiçbir Galatasaray yönetim tecrübesi olmayan bu iki ismin, Ünlü ve Epözdemir'in en önemli iki adam olmasında mıydı!

Daha önce Galatasaray'ın herhangi bir tesisin kapısından içeri yönetici veya taraftar olarak dahi girmemiş iki kişi nasıl olur da en önemli yöneticiler olurdu!

Onlar zaten gitti.

Üstelik de dostça değil.

Türlü ithamla ve bu ithamları sürdürerek gittiler.

Ünlü ve Epözdemir en azından çalışıyordu.

Şimdi onlar da yok.

Yönetimde birçok önemli ve dışarda değerli isim var ama bunların orkestrasyonunda bir sorun olduğu aşîkar.

Peki Burak Elmas ne yapmalı.

Yapması gereken tek bir şey var.

Ya şimdiden ya da Mali Genel Kurul'da bir seçim kararı açıklaması.

“Daha iyi yapacağını düşünen var ise buyursun gelsin. Ya da bana güvenoyu verin” demesi şart.

Adnan Polat böyle bir karar verseydi, ibra edilirdi. Kuvvetle muhtemelen yeniden seçilirdi.

Mustafa Cengiz “Başkan seçime git” uyarılarına kulak verseydi, ibra edilir, Galatasaray'ı mahkeme koridorlarında süründürmezdi.

Bugün de Burak Elmas'ın yapması gereken o.

Hemen veya mali genel kurul sonrası seçime gitmek.

Bunu genelde Galatasaray'ın büyükleri genel kurul salonunda Başkanların kulağına fısıldar.

Ben ise açık açık buradan söylüyorum.

Bir yönetim çuvalladı ise tek çare seçimdir.

Öyle veya böyle gidilir.

Seve seve gidileni tercih edilir.

NE ZAMAN ADAM OLURUZ?

Vatandaşın parasıyla zengini sübvânse etmek vatandaşa kıyakmış gibi gösterilmediği zaman.